

# COMERCIAL – BUSINESS DEVELOPMENT

GEDSA es una empresa líder en el tratamiento y gestión documental con más de 20 años de experiencia en el sector y sedes en Comunidad Valenciana, Región de Murcia y Andalucía. Se busca a una persona de perfil técnico, con alta capacidad de desarrollo de negocio y experiencia en la venta de servicios tecnológicos de gestión documental.

## Requisitos de la oferta

### Responsabilidades:

Buscamos a una persona con alta capacidad de desarrollo de negocio y experiencia en la venta de servicios tecnológicos de gestión documental para llevar a cabo las siguientes funciones:

- Prospección, análisis de mercado e identificación de nuevas oportunidades de negocio enfocado tanto a empresa privada como AAPP.
- Gestión de cartera de clientes en la zona asignada.
- Responsable de todo el ciclo de venta, captación y fidelización del cliente.
- Elaboración de ofertas, firma de contratos y seguimiento de proyectos.

### Conocimiento técnico y experiencia requerida:

Buscamos a una persona con un perfil orientado a ventas B2B dentro del sector tecnológico. Además, debe contar con las siguientes cualidades:

- Al menos 3 años de experiencia en venta consultiva orientada a plataformas de software SaaS. Preferiblemente dentro del sector de la gestión documental (Alfresco, Athento, Docuware...).
- Al menos 3 años de experiencia en venta de proyectos de media - larga duración relacionados con la Digitalización y la Gestión Documental (ERP, CRM, Gestor Documental...), interactuando tanto con el cliente final como con el equipo técnico con el objetivo de realizar el correcto seguimiento del proyecto.
- Orientado al trabajo por objetivos, formando parte del equipo comercial.
- Capacidad de generar nuevas oportunidades, detectando y prospectando el mercado con el objetivo de asesorar y vender a los clientes nuestro portfolio.
- Conocimientos del sector de Outsourcing de servicios IT para empresas en el ámbito de Gestión Documental o servicios BPO.
- Conocimientos en Transformación Digital, Digitalización Certificada, Firma electrónica, Captura de Datos, ENI, Mapas de procesos...
- Titulación preferente: Bachillerato.
- Disponibilidad para viajar nacional y regionalmente.
- Disponer de carnet de conducir.

### Se ofrece:

- Jornada: Completa.
- Salario: 18.000€ - 30.000€ bruto/año.
- Fecha de incorporación: Diciembre.
- Tipo de contrato: 6 meses + indefinido.

**Si estás interesado/a deberás enviar tu CV a:** [pascual.sendra@gedsa.es](mailto:pascual.sendra@gedsa.es) **indicando que la oferta te ha llegado a través del ITI.**

*Atendiendo a la Ley Orgánica 3/2007 de 22 de marzo, el ITI se ha marcado como objetivo promover la defensa y aplicación efectiva del principio de igualdad entre hombres y mujeres, evitando cualquier tipo de discriminación laboral, garantizando las mismas oportunidades de ingreso, trabajando por la constitución de equipos diversos. El ITI tiene suscrito un Plan de Igualdad y dentro del compromiso de su cumplimiento, trabaja por garantizar la objetividad, así como la perspectiva de género en sus procesos de selección, a través de la formación especializada en igualdad de las personas que participan en ellos*